

## Tárgytematika / Course Description

### Külkereskedelemtan

**MENB\_AVTM063**

**Tárgyfelelős neve /**

**Teacher's name:** dr. Tell Imre

**Félév / Semester:** 2018/19/2

**Beszámolási forma /**

**Assesment:** Vizsga

**Tárgy heti óraszám /**

**Teaching hours(week):** 2/1/0

**Tárgy féléves óraszám /**

**Teaching hours(sem.):** 0/0/0

### OKTATÁS CÉLJA / AIM OF THE COURSE

A tantárgy oktatásának célja: a nemzetközi kereskedelem alapjainak elsajátítása, a külkereskedelmi sajátosságok megismerése, amelyek segítségével a végzett vidékfejlesztési agrármérnök megfelelő szinten eligazodik a szakterületen. Alkalmassá válik arra, hogy az ügylet-előkészítési és bonyolítási folyamatokba bekapcsolódjon, megfelelő tárgyaló-illetve együttműködő partnere legyen a nemzetközi kereskedelem szereplőinek.

### TANTÁRGY TARTALMA / DESCRIPTION

1. A külkereskedelmi tevékenység folytatásának jogi, illetve vállalati keretei (jogcímek, jogszabályok, hatósági előfeltételek, stb.)
2. Külkereskedelmi ügyletek típusai. A lízing lényege, formái, összetevői.
3. A koncentrált piacok szerepe a nemzetközi kereskedelemben. Kereskedő típusok és csoportosításuk.
4. A kereskedelmi ügyletek előkészítése, létrejötte.
5. A külkereskedelmi szerződés formái, tartalma, kapcsolódó szerződések.
6. Szokások és szokványok, illetve alkalmazásuk a nemzetközi kereskedelemben
7. Nemzetközi fuvarozás, szállítmányozás. A közraktározás szerepe a nemzetközi kereskedelemben.
8. A nemzetközi elszámolások forrásai és eszközei. Konvertibilitás, devizagazdálkodás, valutaárfolyam.
9. Fizetési módok a nemzetközi kereskedelemben
10. Okmányok a nemzetközi kereskedelemben, illetve elszámolásokban.
11. A céghitelnyújtás jelentősége és formái.
12. Tárgyalási technikák és stratégiák. Az idegen kultúrák jelentősége a nemzetközi kereskedelemben.
13. A külkereskedelmi ügylet realizálása, reklamációk, vitás kérdések és rendezésük
14. Összefoglalás

### SZÁMONKÉRÉSI ÉS ÉRTÉKELÉSI RENDSZERE / ASSESSMENT'S METHOD

Az aláírás feltétele az előadásokon, gyakorlatokon, konzultációkon való részvétel. Az értékelés alapja a szóbeli vizsga eredménye. A tantárgyi követelmények és a maximálisann megengedett hiányzás az előadáson kerül ismertetésre.

### KÖTELEZŐ IRODALOM / OBLIGATORY MATERIAL

Dr. Törzsök Éva: Külkereskedelem Technikai Ismeretek

Kiadó: Nemzeti Szakképzési és Felnőttképzési Intézet  
Budapest, 2004.

Kárpáti László - Lehota József: Külkereskedelmi ismeretek  
DE AMTC AVK, 2007.