

Tárgytematika / Course Description**Kereskedelmi ismeret**

LGS_LO012_1

Tárgyfelelős neve /**Teacher's name:** dr. Németh Péter**Félév / Semester:** 2019/201**Beszámolási forma /****Assesment:** Vizsga**Tárgy heti óraszám /****Teaching hours(week):** 0/0/0**Tárgy féléves óraszám /****Teaching hours(sem.):** 8/0/0**OKTATÁS CÉLJA / AIM OF THE COURSE**

A tantárgy oktatásának fő célja az, hogy a hallgatók az árutovábbítási logisztikai folyamatokat alapvetően generáló belföldi és nemzetközi kereskedelmi technikákat megismerjék. A kereskedelmi szerződések típusi és tartalmuk meghatározza az azt követő disztribúciós folyamatokat. A logisztikusoknak, ahhoz, hogy a probléma megoldási mechanizmusaikban optimális eredményeket érjenek el, szükségük van ezen ismeretekre.

TANTÁRGY TARTALMA / DESCRIPTION

1.	Az áruforgalom kialakulása, fejlődése
2.	A belkereskedelem feladata, társadalmi és gazdasági szerepe
3.	A szükséglet, kereslet, kínálat hatása a kereskedelmi folyamatokra
4.	A szervezeti vásárlók jellemzői, és beszerzési sajátosságai
5.	A kiskereskedelmi értékesítési formák típusai
6.	A Franchise rendszerek működésének területei és jellemzői
7.	A külkereskedelmi szerződés előkészítése és létrejötte
8.	A külkereskedelmi szerződések típusai
9.	A külkereskedelmi szerződés tartalmi elemei
10.	Különleges külkereskedelmi ügyletek
11.	Fizetési módok a külkereskedelemben
12.	A váltó és a csekk mint fizetési eszköz
13.	Az okmányos meghitelezés-akkreditív

SZÁMONKÉRÉSI ÉS ÉRTÉKELÉSI RENDSZERE / ASSESSMENT'S METHOD

Aláírás feltétele nincs. Félévvégi érdemjegy: vizsgajegy, számítógépes (coedu) vizsga alapján.

Ponthatárok a Felnőttképzési Központ által meghatározott általános ponthatárok szerint:

0-49% 1,

50-64% 2,
65-74% 3,
75-84% 4,
85-100% 5.

KÖTELEZŐ IRODALOM / OBLIGATORY MATERIAL

- Constantinovits Milán-Sipos Zoltán: Külkereskedelem technika-külpiaci kockázat
- Nyakasné Tátrai Judit : Belkereskedelmi ismeretek