

## Tárgytematika / Course Description

### Kereskedelmi ismeret

LGS\_LO012\_1

Tárgyfelelős neve /

Teacher's name: dr. Németh Péter

Félév / Semester: 2015/16/1

Beszámolási forma /

Assesment: Vizsga

Tárgy heti óraszám /

Teaching hours(week): 0/0/0

Tárgy féléves óraszám /

Teaching hours(sem.): 8/0/0

### OKTATÁS CÉLJA / AIM OF THE COURSE

A tantárgy oktatásának fő célja az, hogy a hallgatók az árutovábbítási logisztikai folyamatokat alapvetően generáló belföldi és nemzetközi kereskedelmi technikákat megismerjék. A kereskedelmi szerződések típusi és tartalmuk meghatározza az azt követő disztribúciós folyamatokat. A logisztikusoknak, ahhoz, hogy a probléma megoldási mechanizmusaikban optimális eredményeket érjenek el, szükségük van ezen ismeretekre.

### TANTÁRGY TARTALMA / DESCRIPTION

1.	Az áruforgalom kialakulása, fejlődése
2.	A belkereskedelem feladata, társadalmi és gazdasági szerepe
3.	A szükséglet, kereslet, kínálat hatása a kereskedelmi folyamatokra
4.	A szervezeti vásárlók jellemzői, és beszerzési sajátosságai
5.	A kiskereskedelmi értékesítési formák típusai
6.	A Franchise rendszerek működésének területei és jellemzői
7.	A külkereskedelmi szerződés előkészítése és létrejötte
8.	A külkereskedelmi szerződések típusai
9.	A külkereskedelmi szerződés tartalmi elemei
10.	Különleges külkereskedelmi ügyletek
11.	Fizetési módok a külkereskedelemben
12.	A váltó és a csekk mint fizetési eszköz
13.	Az okmányos meghitelezés-akkreditív
14.	Az okmányos beszedvény fajtái (inkasszó)

### SZÁMONKÉRÉSI ÉS ÉRTÉKELÉSI RENDSZERE / ASSESSMENT'S METHOD

Aláírás feltétele nincs. Félévvégi érdemjegy: vizsgajegy, számítógépes (coedu) vizsga alapján.

Ponthatárok a Felnőttképzési Központ által meghatározott általános ponthatárok szerint:

0-49% 1,  
50-64% 2,  
65-74% 3,  
75-84% 4,  
85-100% 5.

---

## **KÖTELEZŐ IRODALOM / OBLIGATORY MATERIAL**