

## Tárgytematika

### Üzleti tárgyalások 2. nyelv

LGB\_IT026\_2

**Tárgyfelelős neve:** dr. Tompos Anikó

**Félév:** 2011/12/1

**Beszámolási forma:** Vizsga

**Tárgy heti óraszám:** 0/0/0

**Tárgy féléves óraszám:** 0/12/0

---

### OKTATÁS CÉLJA

A tantárgy célja

- az üzleti megbeszélés és tárgyalás, mint műfajok az adott (angol, francia, német, olasz) kultúrára jellemző fázisainak elsajátítása;
- a tárgyalások során előforduló nyelvi funkciók megbeszélése;
- a hallásértés és beszédképesség, valamint a megbeszélésekkel és tárgyalásokkal kapcsolatos készségek és kompetenciák (elnöki teendők, közbeszólás, rövid prezentáció, együttműködés, konszenzuseresés, alkudozás, jegyzőkönyv-készítés, stb.) fejlesztése;
- a nyelvi funkciókhoz tartozó udvarias, hivatalos kifejezések begyakorlása.

A tárgy során a hallgatók

- az adott idegen nyelven megismerkednek a tárgyalások szerkezetével, nyelvhasználatával és egyszerűbb elméleti kereteivel (tárgyalási és tárgyalói típusok, taktikák, stb.);
- a megszerzett elméleti tudást gyakorlati környezetben hasznosítják;
- képesek lesznek önállóan megbeszéléseket levezetni, azokon részt venni és tárgyalni.

---

### TANTÁRGY TARTALMA

---

### SZÁMONKÉRÉSI ÉS ÉRTÉKELÉSI RENDSZERE

**A féléves aláírás feltétele:**

3-5 A/4 oldalas (Times New Roman 12, másfeles sortáv) az adott idegen nyelven írott írásbeli dolgozat a saját tárgyalási tapasztalatokból, vagy ezek hiányában egy magyar nyelvű tárgyalásokkal foglalkozó szakkönyv idegen nyelvű ismertetése.

**Vizsga:**

A kurzus szóbeli vizsgával zárul ( tárgyalási feladat megoldása párokban vagy az oktatóval egyénileg)

**Az értékelés módja:**

szerkezet: 20 pont  
regiszter: 30 pont  
szókincs, kifejezések: 50 pont

0 - 50 %	elégtelen
51 - 65 %	elégséges
66 - 80 %	közepes
81 - 90 %	jó
91 - 100 %	jeles

---

**KÖTELEZŐ IRODALOM**

Az adott nyelven oktatott tárgy kötelező és ajánlott irodalmát, hasznos linkeket a Nemzetközi Kommunikáció Tanszék honlapján található, nyelvek szerint lebontott tantárgyprogramok tartalmazzák.