

## Tárgytematika / Course Description

### Tervezés, tanácsadás elmélete és gyakorlata II.

AKLM\_BHTM054

Tárgyfelelős neve /

Teacher's name: dr. Szretykó György

Félév / Semester: 2020/21/1

Beszámolási forma /

Assesment: Vizsga

Tárgy heti óraszám /

Teaching hours(week): 0/0/0

Tárgy féléves óraszám /

Teaching hours(sem.): 12/0/0

### OKTATÁS CÉLJA / AIM OF THE COURSE

A hallgatók – az első félévben elsajátított ismeretekre támaszkodva – megismerjék a tanácsadás elméleti kérdéseit, a tanácsadás egyes területeinek jellemző vonásait és képesek legyenek ezen ismereteket alkalmazni a gyakorlatban

### TANTÁRGY TARTALMA / DESCRIPTION

A tanácsadás alapjai. A tanácsadás fejlődését befolyásoló tényezők. A tanácsadás piaca, a tanácsadás szereplői. A tanácsadás folyamata. A tanácsadás pszichológiája. A tanácsadó szervezetek típusai és jellemzői. A tanácsadás menedzselése. A tanácsadás jogi háttere. A professzionális tanácsadás marketingje. Üzleti folyamatokhoz kapcsolódó tanácsadás. Szervezeti tanácsadás. HR-tanácsadás. Karrier-munkaerő piaci tanácsadás. A tanácsadás jövője

### SZÁMONKÉRÉSI ÉS ÉRTÉKELÉSI RENDSZERE / ASSESSMENT'S METHOD

**Aláírás feltétele:** a konzultációkon való részvétel

**Vizsgára bocsátás feltétele:** A hallgatók egy 8 – 10 oldalas házi dolgozatot írnak a tanácsadás egyik területéről, amelyre gyakorlati jegyet kapnak. A vizsgára bocsátás feltétele legalább elégséges szintű gyakorlati jegy. A tantárgyból megadott kollokviumi tételek alapján vizsga van, amelybe beszámítjuk a gyakorlati jegyet is.

Leadási határidő: 2020. november 30.

### KÖTELEZŐ IRODALOM / OBLIGATORY MATERIAL

Poór József (2005): A menedzsment tanácsadás fejlődési tendenciái. Akadémiai Kiadó, Budapest

Menedzsment tanácsadási kézikönyv. Innováció – megújulás – fenntarthatóság. (2016). (Szerk.: Poór József)

Akadémiai Kiadó, Budapest

Peter Bock (2005): Makulátlan tanácsadás. HVG Kiadó, Budapest

Tonge Rob (1999): A sikeres tanácsadás kézikönyv. Pepper Kiadó, Budapest

Oktató: Dr. Szretykó György